

INALCO FILIÈRE COMMERCE INTERNATIONAL

« Il y a bien plus dans l'échange que les choses échangées. »
Claude Lévi-Strauss (1908-2009)

L'international pour nous, c'est plus qu'une priorité ! C'est tout d'abord la vocation première de l'institut, la vision d'un monde qui aura toujours besoin d'intermédiaires compétents pouvant échanger avec l'autre dans sa langue, malgré l'importance - souvent « illusoire » - de l'anglais...

L'apprentissage des langues étrangères (qui plus est celles réputées rares ou difficiles) est un travail de longue haleine qui enseigne la patience, l'humilité, la rigueur. Voilà pourquoi nos étudiants sont avant tout formés aux langues. Ils se spécialisent ensuite sur les techniques de gestion pour le commerce international afin de devenir de vrais experts de terrain, capables de travailler dans un environnement totalement multiculturel.

La filière commerce international propose plusieurs diplômes depuis 1970. Le DESS a été créé en 1999. Depuis le passage au LMD en 2006, les niveaux master 1 et master 2 se sont encore renforcés, aidés en cela par une licence complète « mention commerce international » qui les précède et qui renforce le niveau général de nos diplômés. En tout, ce sont près de 1200 heures d'enseignements professionnels tournés entièrement vers les métiers de la grande exportation et de l'implantation économique internationale. Depuis 2010, le Master 2 s'est ouvert à la formule de l'apprentissage en alternance avec le soutien du CFA FORMASUP PARIS. Enfin, depuis 3 ans, ce master 2 est classé parmi les meilleurs masters de sa spécialité dans le classement annuel du cabinet SMBG.

• Pourquoi choisir notre formation ?

Parce qu'elle est la seule à allier un haut degré de compétence en commerce international avec une expertise linguistique et économique sur des marchés réputés difficiles d'accès.



SCHÉMA DES ÉTUDES

02

- **MASTER 2** : classique ou en apprentissage
400 heures de formation + stage obligatoire de 3 à 6 mois
ou 400 heures de formation en alternance
- **MASTER 1** : 400 heures de formation + stage obligatoire de 2 à 6 mois
- **LICENCE 3** : langue + civilisation + 200 heures en économie, gestion, droit, comptabilité.
- **LICENCE 2** : langue + civilisation + 200 heures en économie, anglais, marketing.
- **LICENCE 1** : langue + civilisation

Nombre de diplômés de licence par an : 70 à 80 (entre 55 et 58% de réussite)
Nombre de diplômés de master 2 par an : 30 à 35 (92 à 94% de réussite)
Entrée en master 1 et master 2 (admissions extérieures) sur dossier + tests + entretien
Sélection pour l'entrée en master 1 : 23 à 25% d'admis



COMPÉTENCES DE NOS DIPLÔMÉS

- ▶ suivi de toutes les opérations de commerce international
- ▶ connaissances des réglementations logistiques et douanières
- ▶ techniques bancaires de financements, garanties, paiements
- ▶ lecture des principaux indicateurs macro et micro-économiques
- ▶ suivi de projet à l'international
- ▶ interface avec clients/fournisseurs étrangers en anglais et en langues orientales
- ▶ études de marché, marketing opérationnel stratégique
- ▶ capacités de rédaction et de synthèse
- ▶ prise de parole et utilisation support diaporamas (en anglais, en français et en langues orientales)
- ▶ grande capacité d'adaptation, connaissance du « terrain »
- ▶ sensibilité interculturelle



Le master 2 métiers de l'international a reçu la Mention Spéciale de la catégorie Stages et Alternance des Trophées RUE (Rencontres Universités Entreprises) 2011-SYNERGIE campus entreprises pour son projet "Parcours alternance au sein du master 2 métiers de l'international".



Le master Commerce international de l'INALCO est classé cinquième au classement annuel du cabinet SMBG dans la catégorie commerce international.

TÉMOIGNAGES D'ANCIENS DIPLOMÉS



Ayant intégré la filière commerce international juste après le Bac, il me plaisait d'allier une langue orientale et des compétences en commerce international dès le début de mes études supérieures. Grâce à la diversité des cours (économie de zone, droit, Marketing...), j'ai pu en effet découvrir les différentes facettes des échanges d'aujourd'hui. Le réseau des anciens, les travaux de groupe en anglais, les exposés dans la langue orientale... Tout est fait pour nous donner une valeur ajoutée et nous faciliter l'insertion professionnelle.

Mohini Appavoupollé-Garnier - hindi - Stagiaire chez Nestlé

Diplômé du M2 commerce international/spécialité japonais en 2008, j'occupe actuellement le poste d'assistant approvisionnement, analyse et développement chez Makita France.

Je travaille en collaboration avec le service des approvisionnements (pièces détachées et accessoires sur la zone Europe). Je suis en charge des litiges fournisseurs sur les zones Europe et Asie et je travaille en trois langues : anglais, japonais, français. Je travaille également pour le service marketing et la direction (statistiques marchés, parts de marché, impact de promotion...). Le diplôme M2 commerce international m'a apporté de solides bases en transport et en incoterms notamment, que j'avais d'ailleurs enrichies par un stage de fin d'études dans la logistique industrielle.

Teddy Klopfenstein - japonais - Makita France



Diplômé du M2 commerce international/spécialité turc en 2005, j'ai pu réaliser un rêve de jeunesse, élargir mon réseau et lier des amitiés qui durent. Depuis le début de mes études, mon rêve était de travailler en Turquie, en ayant quelques années d'expérience en France. Mon travail me donne l'opportunité de gérer toutes les activités commerciales et marketing sur la Turquie et les pays du MENA Moyen-Orient Afrique du Nord, tout en ayant une autonomie qui me permet d'épauler et de réussir dans mes responsabilités...

Ozgur Kevin CEKIC - turc - Responsable commercial et marketing

Diplômé, depuis bientôt 3 ans du master 2 de commerce international spécialisé en langue arabe de l'Inalco, j'occupe actuellement la position de "Finance Controller" de 4 branches situées au Bahreïn pour le compte de la société Alstom Grid (Anciennement Areva TD). Je suis amené à suivre l'évolution des coûts pour chaque branche et projets locaux, construire les budgets, analyser les déviations, faire respecter les règles de contrôle d'audit interne et externe, et assurer un reporting précis aux sièges régionaux à Dubaï ou Paris. Mon travail m'amène à voyager régulièrement dans les pays du Golfe.

Jean-Christophe Marais - arabe - Alstom Grid



Étudiante à l'Inalco en russe et commerce international en 2004, j'ai acquis, grâce à cette formation, les compétences me permettant de travailler dans la logistique import à Londres, puis en tant que conseiller international en chambre de commerce. Je suis amenée dans mon travail actuel d'analyste à faire de la veille géopolitique, des investigations et de la traduction.

Nathalie Glaziou - russe - CCIP

AUTRES EXEMPLES DE POSTES OCCUPÉS PAR NOS DIPLOMÉS

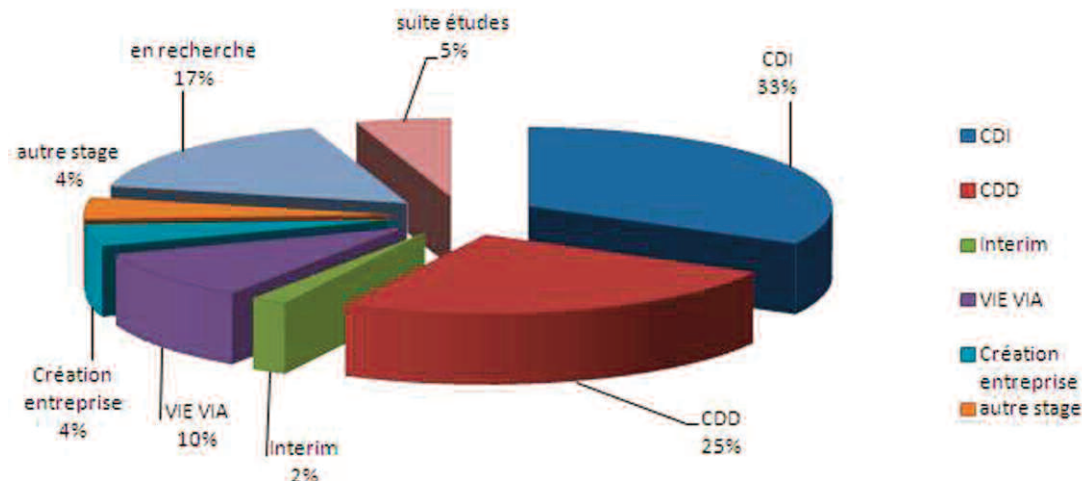
Cadre commercial export, responsable service achats, Marketing manager, chargé de clientèle export, responsable export, chef de projets, directeur du développement, Business Development Manager, assistant contrôle des coûts, responsable marketing et communication, Brand Manager, consultant, conseiller international, responsable achats, responsable ADV, coordinateur appels d'offres internationaux, responsable import, acheteur international, contrôleur de gestion, chef de zone, etc.

POINTS FORTS

- ▶ 52 langues de travail (arabe, bengali, bulgare, chinois, coréen, grec, hébreu, hindi, hongrois, indonésien, japonais, laotien, ourdou, persan, polonais, roumain, russe, thaï, tchèque, turc, vietnamien, etc.)
- ▶ 400 heures de formation technique en licence sur 2 ans
- ▶ 400 heures de formation en master 1
- ▶ 400 heures de formation en master 2
- ▶ 30% de cours en anglais au niveau master 2
- ▶ 35-40 étudiants par promotion de master
- ▶ Étudiants venus d'Europe et du monde entier (en tout 114 nationalités dans l'Institut et une vingtaine en master)
- ▶ 2 à 6 mois de stage obligatoire pour les master 1 et master 2 en France ou à l'étranger
- ▶ 25 % à 30% des stages effectués à l'étranger

RÉSEAU DES ANCIENS AVEC L'ASSOCIATION POUR L'EXPANSION DU CPEI (FILIERE COMMERCE INTERNATIONAL)
SUR LINKEDIN.COM GROUPE INALCO CPEI - ANNUAIRE DES ANCIENS DIPLÔMÉS TOUS LES 2 ANS

RÉPARTITION DES DIPLÔMÉS MASTER COMMERCE INTERNATIONAL PAR TYPE DE CONTRAT DE 2004 À 2010



RÉPARTITION DES DIPLÔMÉS MASTER COMMERCE INTERNATIONAL PAR SECTEUR DE 2004 À 2010



NIVEAU DE RÉMUNÉRATION À L'ISSUE DU MASTER 2 (MOYENNE DE 28 000 EUROS)

Le master 2 métiers de l'international / mention commerce international est ouvert à la formule de l'alternance selon le rythme suivant :

- ▶ deux semaines de pré-rentrée intensives en septembre
- ▶ trois jours en entreprise (lundi à mercredi) / 2 jours en cours d'octobre à avril
- ▶ temps plein en entreprise de mai à août

Pourquoi choisir l'alternance ?

- ▶ formation gratuite pour l'étudiant,
- ▶ rémunération de l'étudiant au minimum à 61% du SMIC,
- ▶ l'apprenti est considéré comme un salarié à part entière ,
- ▶ mise en pratique immédiate des acquis théoriques,
- ▶ accumulation d'expérience avec perspective d'embauche,
- ▶ accompagnement de l'apprenti en entreprise par un maître d'apprentissage et par un tuteur choisi parmi l'équipe enseignante.



Contrat en apprentissage

Le contrat d'apprentissage entre l'établissement d'enseignement, le CFA et l'entreprise d'accueil peut être signé dans une période de trois mois avant le début de la formation (septembre) à trois mois après. La durée de l'apprentissage est égale à l'année de formation (1^{er} septembre au 31 août de l'année suivante) et se termine normalement à l'obtention du titre ou du diplôme préparé.

Contrat de professionnalisation

Ce type de contrat d'alternance est également possible. Nous contacter.

Encadrement

L'étudiant en apprentissage est encadré dans l'entreprise par un maître d'apprentissage à l'Institut par un responsable pédagogique. Après plusieurs rencontres annuelles, les maîtres d'apprentissage sont invités à la soutenance du rapport d'activité (type rapport de stage) qui clôt la période d'apprentissage.

Frais et salaires

Les frais de scolarité (7 000 euros pour 400 heures de formation niveau Bac+5) sont pris en charge par l'entreprise (dans la mesure de son quota de taxe d'apprentissage/voir page 6) via le versement de la taxe d'apprentissage au CFA coordonnateur (FORMASUP). L'entreprise verse de plus un salaire à l'étudiant équivalent à 61% du SMIC soit 819,70 euros net mensuels sauf dans le cadre de conventions collectives plus favorables. Le salaire de l'apprenti est totalement exonéré des charges sociales « salariales d'origine légale et conventionnelle imposées par la loi » (article L. 118-6 du code du travail et article 83 de la loi 88-1149), donc le salaire net est égal au salaire brut. Le salaire de l'apprenti est également totalement exonéré de l'impôt sur le revenu, dans la limite du SMIC. L'entreprise bénéficie d'aides régionales pour l'emploi d'un apprenti et de crédits d'impôts.

CONTACT POUR VOS PROJETS DE COOPERATION EN ALTERNANCE

Catherine Legeay-Guillon, Directrice des études :

catherine.legeay-guillon@inalco.fr ou commerceinternational@inalco.fr

CFA FORMASUP

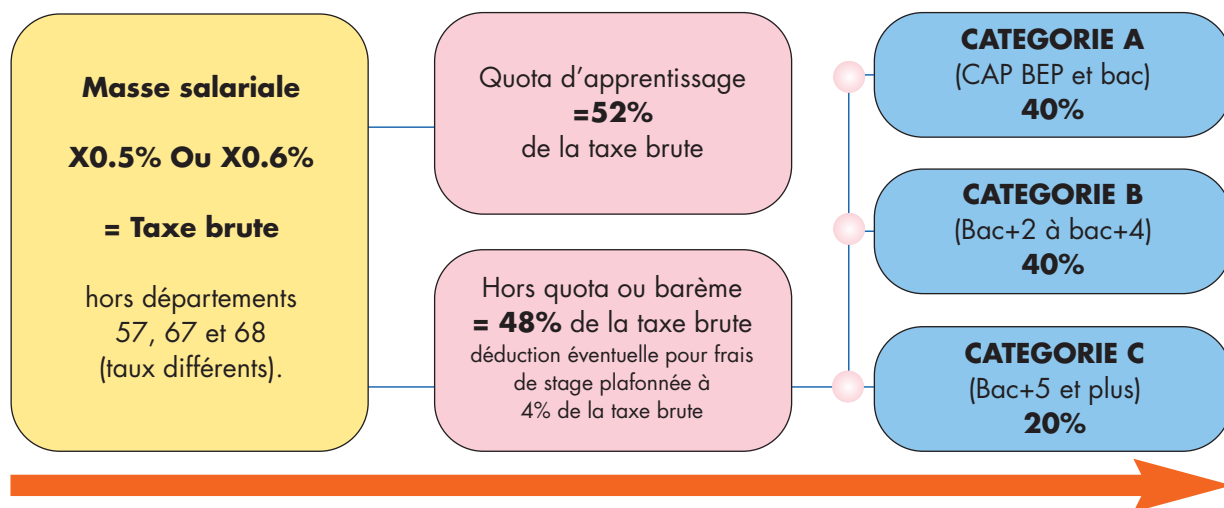
contact@formasup-paris.com

www.formasup-paris.com

LA TAXE D'APPRENTISSAGE : SON FONCTIONNEMENT

06

La taxe d'apprentissage a pour but de financer le développement des premières formations technologiques et professionnelles. Elle est due principalement par les entreprises employant des salariés et exerçant une activité commerciale, industrielle ou artisanale et son montant est calculé sur la base des salaires versés par ces employeurs. C'est donc un impôt obligatoire, mais c'est le seul dont vous pouvez choisir le bénéficiaire pour la partie « hors quota » (48% de la taxe). La partie « quota » ou « barème » correspond aux apprentis que vous accueillez dans votre entreprise (52% de la taxe).



VOS DÉMARCHES POUR VALIDER L'ATTRIBUTION DE VOTRE TAXE :

- Rapprochez-vous d'un OCTA (organisme collecteur) de votre choix
- Adressez-lui vos demandes en précisant bien l'affectation à l'INACO filière de COMMERCE INTERNATIONAL
 - ▶ Le barème au titre de la catégorie des cadres supérieurs et par cumul au titre des cadres moyens
 - ▶ La partie quota doit être versée au CFA FORMASUP PARIS
- Grâce au bulletin joint, envoyez votre promesse de versement à l'organisme collecteur de votre choix mais aussi une copie à :

INALCO Filière commerce international
65 rue des Grands Moulins 75013 PARIS

POURQUOI VERSER VOTRE TAXE D'APPRENTISSAGE À LA FILIÈRE COMMERCE INTERNATIONAL DE L'INALCO ?

- L'Institut national des langues et civilisations orientales (inalco) est un grand établissement public à caractère scientifique, culturel et professionnel reconnu dans le monde entier. La filière commerce international est habilitée à percevoir la taxe d'apprentissage au titre des cadres moyens et cadres supérieurs pour son master métiers de l'international/spécialité commerce international.
- L'inalco délivre des diplômes nationaux suivant le système LMD et propose des formations pointues accessibles à tous selon la grille tarifaire des inscriptions en licence ou master des universités.
- En versant votre taxe d'apprentissage à la filière commerce international, vous participez à la formation de cadres experts d'un pays, d'une zone. Les sociétés françaises tournées vers l'export ont besoin de responsables à la double compétence langue orientale/gestion pour aborder certains marchés difficiles d'accès. Votre versement peut contribuer à la formation de vos futurs collaborateurs et partenaires.

LES PROJETS QUI SERONT FINANCÉS GRÂCE À VOTRE SOUTIEN

- consolidation et développement des enseignements professionnels par de nouvelles options proposées aux étudiants qui pourront ainsi affiner leur projet professionnel au sein d'une formation généraliste,
- renouvellement des équipements informatiques à notre disposition
- animation de nouvelles conférences ouvertes à tous avec le partenariat de professionnels d'entreprises (exemples de conférences déjà tenues : *l'économie de l'Asie du Sud-Est* (intervention d'un cadre de Alcatel Vietnam); *Le risque pays* en Juin 2009 (avec la participation de coface); *les investissements au Maghreb* (avec la participation de Bergerat Monnoyeur); *Crises financières: l'Asie sauvera-t-elle l'Europe ?* en 2011-2012 (participation experts COFACE et BNP Paribas)
- diversification des abonnements presse et bases de données électroniques.
- séjours d'études à Bruxelles : conférences DG Trade de la Commission européenne réservées aux étudiants de master

Recrutez vos futurs stagiaires, apprentis et collaborateurs à l'international parmi nos étudiants et jeunes diplômés ! Un grand forum emploi est organisé tous les ans en février.

Nous comptons sur votre participation !

CONTACT : commerceinternational@inalco.fr
 INALCO filière commerce international
 65 rue des Grands Moulins 75013 PARIS
www.inalco.fr

L'ÉQUIPE ENSEIGNANTE

Equipe pédagogique

Michel Blanchard, Maître de Conférences en économie
Catherine Legeay-Guillon, Directrice des études, PRAG chinois
Julien Vercueil, Maître de Conférences en économie
Hubert Martini, PRAG gestion, et consultant IFACE EXPERT
Célestin Diabangouaya, Docteur ès Lettres (anglais)

Marie-Sybille de Vienne, Directrice, Professeur des Universités,
Vice-Présidente chargée des relations internationales
Jean-François Huchet, Professeur des Universités en économie
Assen Slim, Maître de Conférences en économie
Kim Daeyol, Maître de Conférences en coréen
Harit Joshi, Maître de Conférences en hindi
Jean Tardy, Maître de Conférences en arabe
Chikako Thoyer, Maître de Conférences en japonais

Intervenants professionnels extérieurs

Claude Bénadon, consultant en négociation
Mickaël Byrne, enseignant d'anglais
Luc Chang, Contrôleur de gestion, ONIDOL
Jean-Philippe Eglinger, PASD-Business Lead, ALCATEL LUCENT
Mai Isoyama, enseignante de japonais
Pierre-François Jeandet, Senior Vice President Group Marketing SANITEC
Edward Mitchell, enseignant British Council
Simon Ovardia, avocat au barreau de Paris
Lana Pankova, expert judiciaire, enseignante de russe
Ulrich-André Renauldon, Responsable des achats AXA
Sopahna Sa, économiste Asie Société Générale
Isabelle Sanguinetti, Formatrice en finances et gestion
Wei Aoyu, consultant, Professeur ESIT
Yang Sisi, responsable pôle chinois ISIT

PARTENARIATS ET SOUTIENS

- ▶ **CFA FORMASUP** pour le master 2 en apprentissage
- ▶ Depuis 10 ans, la **FONDATION JEUNESSE INTERNATIONALE PIERRE LEDOUX** alloue des bourses spécifiques qui aident les étudiants à effectuer des stages à l'étranger dans de meilleures conditions
- ▶ Depuis 2012, le **COMITÉ NATIONAL DES CONSEILLERS AU COMMERCE EXTÉRIEUR FRANÇAIS** (CNCCEF) propose des conférences professionnelles aux étudiants de master 2 dans le cadre d'un partenariat et du certificat des CCE



De nombreuses entreprises ou organismes nous soutiennent via la taxe d'apprentissage ou l'organisation de stages et de contrats en apprentissage. Nous les remercions pour leur confiance et leur fidélité !



I N A L C O

CONTACTS : commerceinternational@inalco.fr
INALCO filière commerce international
65 rue des Grands Moulins 75013 PARIS
www.inalco.fr