

## Compétences, métiers et débouchés professionnels visés

### Des compétences couvrant l'ensemble du cycle export de l'entreprise

Le niveau de recrutement de la licence professionnelle (L2 validée) permet de proposer aux étudiants une spécialisation dans les domaines de compétences immédiatement nécessaires à leur insertion professionnelle. Ces compétences recouvrent l'ensemble du cycle export d'une entreprise :

- ✓ Réaliser une prospection commerciale vers les marchés émergents
- ✓ Mettre en œuvre une étude de marché
- ✓ Evaluer et comparer les canaux et réseaux de distribution
- ✓ Réaliser une étude de faisabilité d'une implantation commerciale
- ✓ Réaliser une consultation de fournisseurs
- ✓ Mettre en œuvre des méthodes de commercialisation
- ✓ Négocier dans un contexte multiculturel et en langue étrangère
- ✓ Mettre en œuvre les techniques de financement des opérations de commerce international
- ✓ Mettre en œuvre les techniques de couverture des opérations de commerce international
- ✓ Appréhender et gérer les risques commerciaux
- ✓ Mettre en œuvre les techniques d'administration des ventes et de relation client
- ✓ S'acquitter des principales formalités douanières à l'export et à l'import
- ✓ Mettre en œuvre les principales opérations logistiques du grand export

A ces compétences techniques (liste non limitative) s'ajoute l'approfondissement des langues pratiquées dans les pays émergents grâce à l'offre linguistique unique de l'INALCO. L'enseignement des langues sera orienté vers une pratique professionnelle, aussi bien sur le plan de l'acquisition du vocabulaire d'affaires que sur celui de la familiarisation avec les dimensions culturelles et civilisationnelles des pays concernés. La formation comprend également le renforcement des compétences en anglais et anglais des affaires.

### Les débouchés visés : secteurs, postes et métiers

**Secteurs d'activité :** toutes les activités d'entreprise de la nomenclature NAF sont susceptibles d'être concernées par les métiers visés, à partir du moment où elles impliquent la possibilité d'un développement à l'international.

**Nature des postes :** techniciens de niveau intermédiaire

#### Métiers :

La liste ci-dessous, non exhaustive, a été établie en collaboration avec M. Bruno de Quinsonas Oudinot (Secrétaire Général du Comité Rhône-Alpes des Conseillers du Commerce Extérieur) et Madame Marie-Christine Collière (Chef d'entreprise et Conseiller du Commerce Extérieur) :

- ✓ Assistant commercial pour une zone géographique
- ✓ Chargé de mission export pour un groupe de produit
- ✓ Chargé de mission export pour un groupe de pays
- ✓ Acheteur, assistant – responsable « sourcing » à l'international
- ✓ Assistant – responsable de base logistique à l'international

On peut la comparer avec celle des métiers occupés par d'anciens étudiants issus d'une formation similaire à celle de l'INALCO (enquête 2011) :

- ✓ Assistant administratif, commercial et logistique
- ✓ Administrateur des ventes
- ✓ Assistant export
- ✓ Responsable commercial (expatrié)
- ✓ Consultant relations, négociations et achats internationaux
- ✓ Assistant commercial coordinateur de projet (expatrié)
- ✓ Chargé de projet export
- ✓ Business Development Manager (expatrié)