



Présentation

Diplôme professionnel Commerce International et Langue orientale » (CILO)

Ce diplôme est un diplôme d'établissement avec des frais de scolarité spécifiques.
Il est de niveau II selon la réglementation du RNCP (www.rncp.fr), soit entre bac+2 et bac+4.
Il comporte 60 crédits ects à valider sur une année, et plus de 470 heures de formation.
Une licence nationale est exigée pour intégrer ce diplôme.

Ce diplôme permet à un étudiant n'ayant pas ou peu de notions en économie, gestion, droit, etc... d'acquérir en une année des connaissances et compétences fondamentales, qui lui permettront ensuite d'entrer dans la vie active ou de poursuivre dans un master de commerce international ou gestion. Il valorisera ainsi ses acquis antérieurs en langue par des compétences professionnelles indispensables pour travailler dans ce secteur d'activités.

CONDITIONS D'ADMISSION :

Pour suivre ce diplôme il faut obligatoirement avoir validé une licence. Plusieurs cas de figure sont possibles :

- une licence LLCER dans l'une des langues orientales d'accès (voir page 4)
- une licence LEA avec l'une des langues orientales d'accès (voir page 4) avec des résultats excellents dans la langue orientale
- une éventuelle combinaison BTS + licence pro+ langue orientale maternelle ou validée par un test officiel
- une langue orientale maternelle + une licence généraliste
- un diplôme étranger reconnu officiellement au moins équivalent à une licence et une langue maternelle orientale

Pour les non francophones le test TCF niveau 5 est exigé.

Pour tous, un niveau d'anglais de TOEIC 750 Listening+Reading est exigé (ou autre test TOEFL, Cambridge... équivalent)

Si votre dossier le requiert, vous serez convoqué pour un entretien et/ou un test de langue.

En vue d'une meilleure qualité de l'enseignement, ce diplôme accueille des effectifs de 30 étudiants maximum.

Pour candidater en Diplôme d'établissement CILO, un dossier de candidature doit être envoyé via la plateforme eCandidat et doit comporter :

- Fiche de candidature à compléter et à scanner (téléchargeable sur la plateforme eCandidat)
- Lettre de motivation rédigée en français exposant votre projet professionnel (1 page)
- Relevé de notes du premier semestre de l'année en cours
- Copie des diplômes obtenus depuis le baccalauréat
- Relevés de notes des diplômes obtenus depuis le baccalauréat
- Pour les étudiants étrangers sans diplôme d'Etat français (exemple: licence), attestation officielle du niveau de français C1 (TCF ou DALF)
- Résultats de TOEIC Listening & Reading niveau 750 ou équivalent (TOEFL, Cambridge, IELTS) - sauf pour les candidats pour lesquels l'étude de la langue anglaise est intégré au cursus universitaire en cours ou validé très récemment (exemple : LEA anglais - chinois)



Pour les étudiants étrangers, traduction assermentée de tous les documents fournis non rédigés en français.

Les candidatures devront être déposées en ligne via la plateforme eCandidat **les dates vous seront communiquées plus tard**. Dès la date d'ouverture de la campagne, déposez votre candidature en ligne sur l'application eCandidat, en cliquant sur ce lien <https://candidatures.inalco.fr>

Allez dans le menu « Offre de formation » puis sélectionner « Diplôme de Commerce International et Langue Orientale »

Un document de pas à pas intitulé "procédure de candidature eCandidat" est disponible tout en bas de la page suivante, dans l'encart bleu "en savoir plus"

Les frais d'inscription au sein de cette formation sont de 1059 euros pour 2023 - 2024 hors frais de CVEC.

Attention : une inscription dans ce diplôme n'ouvre pas droit à la bourse

8. Descriptif du Diplôme professionnel « Commerce International et Langue Orientale » CICO

Élément/Enseignant	Intitulé	Volume horaire	TD ou CM	Crédits
1^{er} semestre 273 heures				30
CPEA230B	Micro-économie et fonctionnement des marchés	19h30	CM	2
REIA230B	Introduction à l'économie générale	19h30	CM	2
CPEA330A	Droit des affaires	19h30	CM	3
CPEA330B	Anglais	19h30	TD	3
CPEA330C	Economie internationale 1	39h	CM	5
CPEA330D	Comptabilité	28h	CM/TD	4
CPEA230C	MARKETING	39	CM	3
CPEA230D	Méthodologie : préparation du projet professionnel	19h30	TD	2
CPEA230E	Pratique du commerce international	19H30	CM	2
CPEA2L	2EC de langue orientale ou civilisation de niveau L3 (sélection à faire avec l'équipe pédagogique)	2X19H30		4



2 nd semestre 195 heures + stage					30
CPEB230B	Organisation et stratégies des firmes	19h30	CM		3
REIB230B	Politiques économiques	19h30	CM		2
CPEB330A	Droit des affaires	19h30	CM		3
CPEB330B	Anglais	19h30	TD		3
CPEB330C	Economie internationale 2	39h	CM		5
CPEB230E	Pratique du commerce international	19h30	CM		2
CPEB230D	Business law	19h30	CM		4
CPEB2L	2EC de langue orientale ou civilisation de niveau L3 (sélection à faire avec l'équipe pédagogique)	2 X 19h30	CM ou TD		4
CPEB330D	Stage Obligatoire Un mois minimum	Stage et rapport	STAGE		4
Total de l'année pour la partie « commerce international » + STAGE					60

PLUS : Un cycle de conférences des Conseillers au Commerce Extérieur Français (5 à 7 conférences) sera organisé au second semestre pour les étudiants du certificat professionnel « CILO » sur des thématiques variées (l'énergie, l'automobile, le luxe...). Ces conférences obligatoires seront l'occasion d'échanger avec des professionnels du commerce international.





DESCRIPTIF DES COURS

Pour tout ce qui est commun à la licence parcours « commerce international » et au diplôme professionnel CILO, voir les pages 7 à 12.

Pratique du commerce international

(Semestre 1 et 2)

Résumé du cours
<p>1. Approche de l'international Les enjeux et les partenaires en présence La démarche export : diagnostic interne et diagnostic externe Les différentes stratégies de présence à l'international Le choix des marches cibles</p> <p>2. L'offre export Positionner les 4 P du mix sur les marches cibles Quel produit ? Quel prix ? Quel canal de distribution ? Quelle publicité et quelle stratégie de communication ?</p> <p>3. La construction de l'offre La forme de l'offre : de la pro-forma au projet de contrat Les clauses juridiques essentielles Les points de vigilance Les bons réflexes Etude de cas</p>
Connaissances / compétences à acquérir
Comprendre les enjeux de l'internationalisation Mesurer les impacts sur une PME Savoir identifier des marches cibles Construire une offre cohérente

Business Law

(Semestre 2)

Le cours est dispensé en anglais

Résumé du cours
<p>This Business Law Program is designed to provide a clear, easy to understand course for those who are new to the study of law or who want to study law as part of a more general business course, specifically for non-law students interested in a career in international trade. The course will be conducted in English and the topics examined during the semester will be based on recent cases taken from British and American law. The course will cover the following topics:</p> <p>1. Business transactions -forming business contracts -terms of business contracts -contracts for the supply of goods and services</p> <p>2. Business organizations: -the sole trader -companies</p> <p>3. Business resources: -Intellectual property and its protections.</p> <p>Bibliographical data will be provided at the beginning of the semester.</p>
Connaissances / compétences à acquérir



Analysis of recent cases taken from British and American law.

EMPLOI DU TEMPS

Les cours de ce diplôme ont lieu le lundi après-midi, le mercredi toute la journée, le vendredi toute la journée. Les EC de langue et/ou civilisation sont à ajouter dans les créneaux disponibles.

Modalités de contrôle des connaissances

Le mode du contrôle continu est prioritaire. La présence aux cours sera régulièrement contrôlée. L'étudiant ne peut manquer un cours ou un examen qu'en cas de motif sérieux et dûment justifié auprès du secrétariat.

Examens

Comme dans les départements de langue et de civilisation, les semestres sont organisés sur 13 semaines de cours. **Les examens des enseignements spécifiques du diplôme « CILO » ont lieu la 13ème semaine de cours afin d'éviter tout chevauchement avec les examens de langue et de civilisation.**

Modalités de compensation

Contrairement au diplôme de licence, les semestres 1 et 2 sont indépendants et ne se compensent pas. Pour l'obtention du diplôme, il faut donc valider chaque semestre indépendamment.